



CapDemo

Vos notes d'atelier, en livrables structurés.

L'outil qui manquait aux consultants, Product Owners et
chefs de projet pour transformer le brouillon en excellence.

Découvrir CapDemo – capdemo.fr →

Le goulot d'étranglement de chaque projet.

Animer l'atelier n'est que la moitié du travail. La véritable friction réside dans la traduction de dizaines de notes brutes et d'abréviations en un document formel exploitable par le client ou les équipes techniques.

SI actuel "Legacy" COBOL.... plantage
majeurs... dilemme non tranché

refonte interface?? deadline??
validation données
menourcement.../..

bugs critiques seadlin??
migration données... validation client??

budget serré
ressources manquantes
docs éparpillées

docs éparpillées



CAHIER DES CHARGES GÉNÉRÉ

Section	Description
1. Contexte	Refonte SI courtage (legacy COBOL, AS/400).
2. Objectifs	Modernisation, résolution des fuites mémoire.
3. Périmètre	Gestion des sinistres (S1).
4. Contraintes	Migration des données, budget serré.

Choisissez votre livrable. L'IA s'adapte à votre phase de projet.



Cahier des charges

Pour quoi ?

Cadrage et spécifications.

Structure générée :

Contexte, périmètre, exigences numérotées, livrables.

Générer →



User stories

Pour quoi ?

Sprint planning et backlog Agile.

Structure générée :

Format standard avec critères d'acceptation.

Générer →



Compte-rendu d'atelier

Pour quoi ?

Suivi de réunion et comités.

Structure générée :

Synthèse claire, décisions, plan d'actions et prochaines étapes.

Générer →

Étape 1 : Collez vos notes brutes. Sans aucun formatage.

Notes brutes cumulées du consultant :

"Synthèse globale (Ateliers 1 à 10) - Projet Phoenix (Refonte SI Courtage IARD & Vie)

1. Contexte & Problématique générale :

- SI actuel ('Legacy') : Développé en interne en COBOL sur AS/400 (vieillissant, couplé à une base de données SQL Server fragmentée rajoutée en 'rustine' en 2012).
- Risque critique identifié en Atelier 3 : 3 plantages majeurs par semaine, fuite de mémoire non résolue. Le système de tarification repose sur des macros Excel non documentées écrites par Gérard (ex-salarié parti en retraite en 2021). Personne n'ose y toucher de peur de casser le calcul des commissions courtiers.
- Dilemme stratégique non tranché : La DSI veut tout recoder en interne (Java/Spring Boot + React) avec une équipe de 12 nouveaux devs à recruter. La DAF (Sophie) exige l'achat d'un ERP SaaS spécialisé (options évoquées : Salesforce Financial Services Cloud ou Cegid XRP Flex couplé à une brique métier courtage type Ebix/Novae).

2. Périmètre Métier & Fonctionnel visé :

- Périmètre 1 : Gestion des sinistres (S1)...

Ne perdez plus de temps à rédiger des phrases complètes.
Jetez vos idées, le contexte et les contraintes techniques en vrac.

Confidentialité de vos notes

La sécurité n'est pas une option pour les consultants. Vos notes brutes ne sont jamais stockées par CapDemo.



Traitement à la volée uniquement pour
générer le document.

Transmises au modèle d'IA uniquement
pour la génération.

Seul le livrable final vous appartient (et
reste dans votre historique).

Étape 2 : Obtenez un document professionnel, prêt à partager.

1. Un contexte rédigé de manière fluide et professionnelle.

2. Les acteurs (DSI, DAF, DG) automatiquement structurés dans une matrice des parties prenantes.

Téléchargement en format Word (.docx).
Le contenu reste 100 % modifiable par vos soins.

Cahier des charges

Contexte et objectifs

Refonte du système d'information (SI legacy en COBOL/AS/400, fragmenté et instable) du courtage IARD et Vie. Le SI actuel, développé en interne, subit 3 plantages majeurs par semaine et présente une fuite mémoire non résolue. La tarification repose sur des macros Excel non documentées d'un ex-salarié parti à la retraite. Objectif stratégique : remplacer le SI par une solution moderne, pérenne et conforme aux réglementations assurantielles (RGPD, ACPR). Dilemme non tranché entre un développement en interne (Java/Spring Boot + React) et l'acquisition d'un ERP SaaS spécialisé (Salesforce Financial Services Cloud ou Cegid XRP Flex).

Périmètre

Inclus

- Gestion des leads et prospection (CRM)
- Souscription et tarification (IARD particulier, flotte automobile, RC Pro)
- Gestion des sinistres (déclaration, indemnisation, recours, quittances)
- Comptabilité analytique et générale
- Bordereaux de commissions et flux de reversement aux compagnies
- Portails extranet clients finaux et courtiers partenaires
- Migration des données historiques (15 ans de contrats)

Exclus

- [À confirmer avec le client - non explicitement mentionné dans les notes]

Parties prenantes

Nom	Rôle
DSI	Promoteur de la solution interne (Java/Spring Boot + React, 12 développeurs) ; estime le coût à 1,2 M€
DAF (Sophie)	Promoteur de l'acquisition d'un ERP SaaS ; enveloppe budgétaire sur 3 ans (CAPEX + OPEX)
DG (Marc)	Définisseur du planning cible

Un investissement rentabilisé dès le premier atelier.

99€ / mois =

**Le prix d'une
heure facturée.**

(Déductibles en frais professionnels
selon votre régime fiscal)

Des heures de rédaction réduites
à quelques minutes.

✓ Documents illimités

✓ 3 types de livrables sur mesure

✓ Export Word natif

✓ Sans engagement

L'exigence des grandes ESN, l'agilité des indépendants.

Qualité

Des livrables structurés qui valorisent votre expertise auprès du client.

Sécurité

Le respect strict de la confidentialité (notes brutes jamais stockées).

Rentabilité

Un gain de temps massif pour un abonnement fixe de 99€/mois.

Un seul plan, tout inclus. Générez votre premier livrable dès à présent.

capdemo.fr – support@capdemo.fr

Édité par Gilles Guillemot pour Capdim Solutions